

Warehouse-Management: Logwin schließt Rahmenvertrag mit inconso

Grevenmacher (Luxemburg) - Der international tätige Logistikdienstleister Logwin und die inconso AG haben Ende April einen Rahmenvertrag über die Nutzung der inconsoWMS Product Suite unterzeichnet und die langjährige Zusammenarbeit im Bereich Warehouse Management Systemen damit auf eine neue, strategische Basis gestellt. Mit der flächendeckenden Einführung der inconso-Software optimiert Logwin seine System- und Prozesslandschaft im Geschäftsfeld Solutions grundlegend.

Das neue WMS sorgt für einheitliche und effizientere Prozesse und schafft notwendige Voraussetzungen, um zunehmend anspruchsvollere Logistikanforderungen der Kunden noch schneller und besser umsetzen zu können. „Im Zuge der Implementierung führen wir in den Niederlassungen ein Prozessreengineering durch. Unsere Lagerprozesse modernisieren wir über die Integration von Materialflussrechnern, RFID, Wiegesystemen, Pick-by-Light, Pick-by-Voice sowie Datenfunk und bringen sie auf den neuesten Stand der Technik“, erläutert der verantwortliche Projektleiter Mario Kaimberger, Director Operations Process Development im Logwin-Geschäftsfeld Solutions.

inconso, eines der führenden Consulting- und Softwareunternehmen für Logistiklösungen in Europa, unterstützt den Logistikdienstleister nicht nur mit seinen Softwareprodukten. Der Software-Spezialist steht Logwin im Rahmen der Projektarbeit auch bei der Analyse, Konzeption, Inbetriebnahme sowie im Change Management und beim Support des neuen Systems zur Seite. Die Entscheidung zugunsten der inconso AG war aufgrund der Leistungsfähigkeit der Systeme, der vielfältigen modularen Erweiterungen und nicht zuletzt auch aufgrund der langjährig erfolgreichen sowie engagierten Zusammenarbeit gefallen.

Synergien nutzen

„Mit der vorkonfigurierten und standardisierten Ausprägung des Systems, unserer so genannten Business Schablone schaffen wir standortübergreifend einheitliche Prozesse. Inzwischen hat sich auch schon gezeigt, dass wir damit auch Neukundenprojekte noch schneller umsetzen können“, erklärt Karlheinz Venter, Director Business Development and Information Technology im Geschäftsfeld Solutions. Weitere Vorteile, die das standardisierte System mit sich bringt: der flexible Einsatz von Mitarbeitern zwischen

Niederlassungen sowie die einmalige Integration in die gesamte Supply Chain über standardisierte Schnittstellen.

Auch inconso sieht Vorteile in der langfristigen Zusammenarbeit. „Wir freuen uns nicht nur aus vertrieblicher Sicht über den Rahmenvertrag mit Logwin, sondern erhoffen uns auch wertvolle Impulse für die Weiterentwicklung unserer Systeme“ so Ralf Winter, Mitglied der Geschäftsleitung bei inconso und Key Account Manager für die Logwin.

Bild: Logwin und inconso bei der Vertragsunterzeichnung

(v.l.n.r.): Berndt-Michael Winter (CEO Logwin AG), Karlheinz Venter (Director Business Development and Information Technology im Logwin-Geschäftsfeld Solutions), Winfried Pfuhl (Mitglied des Vorstands der inconso AG) sowie Ralf Winter (Mitglied der Geschäftsleitung bei inconso und Key Account Manager für die Logwin).

Über die inconso AG

Die inconso AG ist eines der führenden Consulting- und Softwareunternehmen für Logistiklösungen in Europa. 360 Mitarbeiter an den Standorten Bad Nauheim, Bremen, Dresden, Essen, Köln, Münster, Stuttgart und Tours (Frankreich) bieten mit fundierter Beratung, innovativen, praxisgerechten Softwareprodukten und professioneller Systemintegration Lösungen zur Optimierung kundenspezifischer Logistikprozesse. Schwerpunkte sind dabei das Warehouse Management mit der inconsoWMS Product Suite sowie mit SAP Extended Warehouse Management (SAP EWM) und dem SAP Logistics Execution System (SAP LES), das Transport Management und das Enterprise Resource Management für namhafte Handels-, Industrie und Dienstleistungsunternehmen.

Die inconso AG ist Mitglied der Hamburger C1 Group, die das Leistungsspektrum spezialisierter Beratungs-, Software- und IT-Service-Unternehmen zu einem integrierten Beratungsangebot bündelt.

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an:

inconso AG
Sigrid Jung
Leiterin Marketing & Kommunikation
Dieselstraße 1 - 7
61231 Bad Nauheim
Tel.: +49 6032 348- 0
Fax: +49 60 32 348- 100
Mail to: sjung@inconso.de
URL: www.inconso.de

Über die Logwin AG

Die Logwin AG, Grevenmacher (Luxemburg), entwickelt als externer Partner ganzheitliche Logistik- und Service-lösungen für Industrie und Handel. Der Konzern erzielte 2010 einen Umsatz von 1,4 Mrd. Euro und beschäftigt derzeit über 5.600 Mitarbeiter. Logwin ist in allen wichtigen Märkten weltweit aktiv und verfügt über rund 250 Standorte auf allen Kontinenten. Mit den beiden Geschäftsfeldern Solutions (kundenorientierte Kontraktlogistik-Lösungen) und Air + Ocean (weltweite Luft- und Seefrachtaktivitäten) gehört die Logwin AG zu den führenden Unternehmen am Markt.

Das Geschäftsfeld Solutions steht innerhalb der Logwin AG für Kontraktlogistik. Solutions bietet individuelle Kunden- und Branchenlösungen - von Supply Chain Management und Warehousing über logistische Mehrwertdienste bis hin zu kompletten Outsourcingprojekten. Dabei verfügt das Geschäftsfeld über eine hohe Kompetenz in der Prozesssteuerung und der Entwicklung maßgeschneiderter IT-Lösungen. Durch die enge Vernetzung der Geschäftsfelder lassen sich multimodale Transporte schnell und effektiv realisieren.

Die Logwin AG ist im Prime Standard der Deutschen Börse gelistet. Mehrheitsaktionärin ist die DELTON AG, Bad Homburg (Deutschland).

Ihre Ansprechpartner:www.logwin-logistics.com**Karlheinz Venter**

Director Business Development and
Information Technology im Geschäftsfeld Solutions
Tel.: +49 6021 343 3590
karlheinz.venter@logwin-logistics.com

Dominique Simone Klopp

Public Relations
Tel.: +352 719690-1354
pr-info@logwin-logistics.com