

## **Logwin: Drei Disziplinen für Fashion von Cortefiel – 15 Jahre Zusammenarbeit**

**Grevenmacher (Luxemburg)** – Beschaffen, umschlagen, verteilen: In diesen drei Bereichen unterstützt der international tätige Logistikdienstleister Logwin das traditionsreiche spanische Modeunternehmen Cortefiel. Zentrum der europaweiten Aktivitäten ist der Standort Madrid. Die Zusammenarbeit mit Logwin besteht seit Mitte der 90er Jahre. Und wie die Mode passt sie sich stets den aktuellen Trends an. Und dank des leistungsstarken Retailnetzes von Logwin laufen aktuell Verhandlungen über weitere Distributionsleistungen in Osteuropa.

Cortefiel ist seit 1880 in Sachen Mode unterwegs. Heute führt die Gruppe die Marken Springfield (Casual), Cortefiel (Prêt-à-Porter), Pedro del Hierro (urbaner, kosmopolitischer Look) und women'secret (Lingerie) – in diesem Segment ist das Unternehmen Marktführer in Spanien.

### **Unterwegs im größten Fashion-Netz Europas**

Erst beschaffen, dann umschlagen und verteilen – Logwin organisiert im Bereich Beschaffungslogistik den Transport der türkischen Produkte bis ins neue, 90.000 Quadratmeter große Logistikcenter von Cortefiel in Aranjuez nahe Madrid. Jeden Werktag bis auf Mittwoch holt der Logistikdienstleister von hier aus 25 bis 40 Paletten und 200 bis 500 hängende Teile ins eigene Lager nach Madrid, wo für Cortefiel 500 Quadratmeter Umschlagfläche zur Verfügung stehen. Die Angaben über die abzuholenden Waren und für die anschließende Distribution erhält Logwin per Datenfernübertragung direkt von Cortefiel. Taggleich sendet Logwin an Cortefiel alle Daten über den Warenein- und -ausgang. Die aus Aranjuez eingetroffenen Produkte erfasst der Logistiker per Eingangsscan. Im Crossdocking-Verfahren sortieren die Mitarbeiter dann die Fertigwaren nach Bestimmungsort und Empfänger; der Ausgangsscan dokumentiert, dass die Sendungen das Lager wieder verlassen haben und die Auslieferung begonnen hat.

Der Logistikdienstleister verfügt über das größte Netzwerk für Hanging Garments in Europa. „Wir organisieren die Versorgung der Cortefiel-Shops in Deutschland, Österreich, Polen und Ungarn über unsere eigenen Niederlassungen; in den Niederlanden verteilen wir über unser Partnerunternehmen“, sagt José Maria Sánchez, Key Account Manager bei Logwin. Auch die Lager der Franchisees in Aserbaidschan, Bulgarien, Kasachstan, Serbien, Rumänien, Russland und der Ukraine erhalten per Lkw-Transport Waren

von Logwin, parallel kommen Direktsendungen aus Hongkong dort an. „Insgesamt sind es 80 Filialen und 25 Franchisees in ganz Europa, die zweimal pro Woche Lieferungen aus Madrid erhalten“, sagt José Maria Sánchez.

### **Beschaffung im Wandel**

Als Beschaffungsmarkt für Textilien und Modeartikel spielt der Ferne Osten für Cortefiel eine wichtige Rolle. Doch neuerdings wächst auch die Bedeutung der Türkei, denn aufgrund der geografischen Nähe lässt sich von hier der Nachschub noch schneller organisieren. Zurzeit produziert Cortefiel circa eine Million Teile pro Jahr in der Türkei, Tendenz steigend. 40 Prozent davon sind Garments on Hanger (GOH), 60 Prozent Kartonware. Die Leistungen von Logwin umfassen jedoch nicht nur den Transport der Modeartikel – auch beim Lagern und Liefern von Laden-Equipment bewährt sich die Zusammenarbeit: Logwin unterhält für Cortefiel an vier Standorten in Spanien Lagerflächen mit Ladenbaumaterialien, Möbeln und Schaufensterpuppen. Auf Wunsch liefert der Logistikdienstleister jederzeit, mindestens jedoch ein- bis zweimal wöchentlich an die Cortefiel-Shops im Umkreis.

**Über die Logwin AG**

Die Logwin AG, Grevenmacher (Luxemburg), entwickelt als externer Partner ganzheitliche Logistik- und Service-lösungen für Industrie und Handel. Der Konzern erzielte 2009 einen Umsatz von 1,1 Mrd. Euro und beschäftigt derzeit über 5.500 Mitarbeiter. Logwin ist in allen wichtigen Märkten weltweit aktiv und verfügt über Standorte auf allen Kontinenten. Mit den beiden Geschäftsfeldern Solutions (kundenorientierte Kontraktlogistik-Lösungen) und Air + Ocean (weltweite Luft- und Seefrachtaktivitäten) gehört die Logwin AG zu den führenden Unternehmen am Markt.

Das Geschäftsfeld Solutions steht innerhalb der Logwin AG für Kontraktlogistik. Solutions bietet individuelle Kunden- und Branchenlösungen – von Supply Chain Management und Warehousing über logistische Mehrwert-dienste bis hin zu kompletten Outsourcingprojekten. Dabei verfügt das Geschäftsfeld über eine hohe Kompe-tenz in der Prozesssteuerung und der Entwicklung maßgeschneiderter IT-Lösungen. Durch die enge Vernetzung der Geschäftsfelder lassen sich multimodale Transporte schnell und effektiv realisieren.

Die Logwin AG ist im Prime Standard der Deutschen Börse gelistet. Mehrheitsaktionärin ist die DELTON AG, Bad Homburg (Deutschland).

**Ihre Ansprechpartner:****[www.logwin-logistics.com](http://www.logwin-logistics.com)****José Maria Sánchez**

Key Account Manager

Tel: +34 91 877 26 67

Fax: +34 91 877 26 76

[jose.sanchez@logwin-logistics.com](mailto:jose.sanchez@logwin-logistics.com)**Mara Hancker**

Public Relations

Tel: +352 719690-1353

Fax: +352 719690-1359

[pr-info@logwin-logistics.com](mailto:pr-info@logwin-logistics.com)